**სააპლიკაციო ფორმა**

1. **ზოგადი ნაწილი**
   1. პროექტის დასახელება:lazR

0.2 პროექტის მიზანი: ფეხბურთის მოედნებზე საფენის სეჭრა

* 1. მოთხოვნილი თანხა:პირველი mvp სთვის 25000ლ

**1.პროექტის მოკლე აღწერა**

* 1. აღწერეთ თქვენი პროექტი ( მაქს. 50 სიტყვა)

**ფეხბურთის მოედნის საფაის ლაზერული მჭრელი ეხმარება ფეხბურთის მოედნის მფლობელებს სწრაფად,ზუსტად და იაფად შეჭრან ფეხბურთის მოედნის საფარი ლაზერული მჭრელის მეშვეობით**

**2.ინოვაციური პროდუქტი/სერვისი**

2.1  პრობლემა/საჭიროება - აღწერეთ რა პრობლემას აგავრებს/ რა საჭიროებას აკმაყოფილებს თქვენი პროდუქტი/სერვისი (შეზღუდვა 50 სიტყვა)

**მე ვარ საქართველოს ფეხბურთის ფედერაციის ერთერთი მოედნის ხელმძღვანელი და მაწუხებს ის რომ ვიხდი 2.500 ევროს თვეში რომ შეჭრან ფეხბურთის მოედნის გაზონი თუმცა ბოლო წლის განმავლობაში მესამეჯერ შევცვალე მოედნის საფარი კადრების არაპროფესიონალიზმის და მოწყობილობების არ ქონის გამო**

2.2 პრობლემის გადაწყვეტა - აღწერეთ თქვენი პროდუქტი/სერვისი როგორ წყვეტს პრობლემას განსხვავებულად,(Value Proposition) (შეზღუდვა 50 სიტყვა)

**ჩვენი პროდუქტი ეხმარება მოედნებს და სწორ ზედაპირზე საფარის "გზონის" შეჭრაში ლაზერის მეშვეობით მათვის უპრობლემოდ და ნაკლები ხარჯით რადგან ჩვენ ვთავაზობთ როგორც პროდუქტს ასევე სერვისს სადაც საჭიროების შემთხვევაში დაგვიკავშირდებიან**

**3.სამიზნე ბაზარი**

3.1 ბაზრის შესაძლებლობა და დინამიკა (შეზღუდვა 50 სიტყვა)(Region, Industry (ისაუბრეთ ბაზრის ზომაზე, აღწერეთ ბაზრის შესაძლებლობა)

**ჩვენი სამიზნე ბაზარი არის საქართველოში მყფი 32 ფეხბურთის მოედანი, მაგრამ მომავალში აუცილებლად გავალთ მსოფლიო დონეზე. საქართველოში არსებული 32 მოედნიდან თუ 5 მოედანთან მაინც ვითანამსრომლებთ მათ თვეში ერთხელ მაინც დასჭირდებათ ჩვენი სერვიცი შესაბამისდ თვეში 5 მოედანი სტაბილური შემოსავლის და განვიტარების წყაროები ხდებიან**

3.2 აღწერეთ ვინ არიან თქვენი პოტენციური მომხმარებლები. თუ უკვე გყავთ არსებული მომხმარებლები, მოგვიყევით მათზე. (შეზღუდეთ 50 სიტყვა)

**ჩვენი მომხმარებლები იქნებიან ფეხბურთის მოედნის ასევე ბაღების ხელმძღვანელები და მფლობელები რომლებსაც აქვთ ტერიტორია და არ აქვთ დრო. შესაბამისდ ჩვენ ვუგვარებთ მათ პრობლემას და ეს აღარასოდეს აღარ იქნება მისი პრობლემა**

3.3 ჩამოთვალეთ ვინ არიან თქვენი კონკურენტები (შეზღუდვა 30 სიტყვა)

**ჩვენი კონკურენტები არიან: ელექტრო მინდვრის საჭრელი აპარატები ასევე შიდაწვის ძრავის მქონე საჭრელები მათ ასევე ახლავთ პატარა კონკურენტი რობოტი მინდვრის საჭრელის სახით ესენი არიან ჩვენი პირდაპირი კონკურენტები რაც შეეხება ირიბს ისინუ უფრო მეტნი არიან ესენია ზრდის შემანელებელი ქიმიკატები და სხვა**

3.4 რა არის თქვენი კონკურენტული უპირატესობა? (შეზღუდვა 50 სიტყვა)

**ჩვენი კონკურენტული უპირატესოფაა რათქმაუნდა ფასი მაგრამ ჩვენი უპირატესობა რათქმა უნდა არარის მხოლოდ ფასი ჩვენი უპირატესობაა დრო ჩვენ კლიენტს ვუზოგავთ დროს ასევე ჩვენი უსამართლო უპირატესობაა ის რომ ფეხბურთის ფედერაციის რამოდენიმე მოედანთან დავილაპარაკეთ კიდეც და უმეტესობას აწყობს. მათი ნათქვამიდან ესეთი სერვისი არსებობის შემთხვევაში უარს იტყოდნენ ძველი სახის სერვისს და დაზოგავდნენ დროს და ფიანსებს**

3.5 გვესაუბრეთ სავარაუდო შემოსავლებზე ციფრებში, პროდუქტის გაშვებიდან 3 წლის ვადაში ( მაქს. 50 სიტყვა)

**ქტის გაშვების პირველივე თვიდან ჩვენ ავითებთ შემოსავალს სავარაუდო 5 მოდნიდან 1500$ თვეში ხუტივე მოედნიდან ერთი წლის განმავლობაში 90000$3 წლის შემდეგ როდესაც გავალთ მსოფლიო ბაზარზე ჩვენი სერვისი ფასი გაიზრდება პირდაპირ პროპორციულად მოედნის და მისი ბიუჯეტისა ჩვენი გამოთვლებითსაშვალოდ 5000$ ერთ მომსახურებაზე რაც გამოდის 5 მოედანზე ერთი წლის განმავლობაში 300.000$**

**4. როგორია განვითარება და მასშტაბირებადი ბაზარი**

4.1 ახსენით როგორ შეუწყობს ხელს თქვენი პროექტი თქვენი რეგიონის ეკონომიკურ განვითარებას (მაქს: 50 სიტყვა)

**შეიქმნება პროფესიული სასწავლებელი ამ პროფესიით დაინტერესებული ადამიანებისთვის მომავალში დასაქმების პერსპექტივით სამუშაო ადგილების წარმოქმნით**

4.2 რეგიონის ბაზრის ათვისების შემდეგ, როგორ აპირებთ საქართველოსა და უცხოური ბაზრების ათვისებას? (მაქს. 50 სიტყვა)

**5. დამფუძნებლები**

5.1 ჩამოთვალეთ ვინ არიან კომპანიის დამფუძნებლები - როლი და შესაბამისი გამოცდილება (100 სიტყვის ლიმიტი)

**ჩვენი კომპანიის ერთერთი დამფუძნებელი არის ლევან ღურწკაია ceo მას უჭირავს გენერალური დირექტორის როლი სწორედ ის არი პასუხისმგებელი დავალების სწორად და დროზე შესრულებაზე მას ასევე აკისრია მარკეტოლოგის პასუხისმგებლობა მისი თანა დამაარსებელია გიორგი ღურწკაია მას უკავია როლი ამ მოწყობილობის მაკეტების შექმნაში, დრაივერების შემუშავებაშ და ინჟინერული საკითხები აბარია მას იგი ასევე ითავსებს ფინანსების მენეჯმენტს და ეძებს საჭირო რესურსებს მარკეტპლეისებზე**

5.2 აქვთ თუ არა დამფუძნებლებს ერთად მუშაობის გამოცდილება? (შეზღუდეთ 20 სიტყვა)

**დიახ გვაქ 15 წელია ერთ პროექტზე ვმუშაობთ და როგორც გუნდის წევრები ძალიან ლოგიკურია ორი ოჯახის წევრი**

**6. პროექტის განვითარების გეგმა**

აქ ჩამოწერეთ რამდენი აქტივობაც გექნებათ, ყველა აქტივობაზე სათითაოდ შემდეგი ინფორმაცია:

**აქტიცობის დასახელება: მაკეტის კეთება**

**აქტივობის აღწერე:**

**გიორგი ბიუჯეტიდან გამომდინარე შეარჩევს ბიუჯეტურ მატერიალებს და შექმნის მუშა მაკეტს. ლევანი დაუკავშირდება ფეხბურთის მოედნის მფლობელს და ითხოვს ტერიტორიას სადაც შეგვეძლება ექსპერიმენტის ჩატარება რასაც ხატია გადაუღებს ვიდეოს გამოაქვეყნებს სოციალურ ქსელებში და მოიყვევს ინვესტორებს და სერვისის მსურველ აუდიტორიას კერძოდ ფეხბურთის მოედნებს. ლევანი კი ჩატარებული ცდიდან გამოიტანს შედეგს და უმოკლეს დროში გამოასწორებს ხარვეზს**

**შედეგი :**

**პროდუქტის გაუნჯობესება და ოპტიმიზაცია მოწვეული ინვესტორები სერვისის მსურველი აუდიტორია მოედნები და სხვა ასევე სტარტაპით დაინტერესებული უბრალო ხალხი რომელიც აინტერესებს შემდეგში ამ პროფესიით მუშაობა და დასაქმება**

**7. ბიუჯეტი**

ჩამოწერე დეტალუტად ხარჯები. მაგ: ბუღალტრის ხელფასი - 500 ლარი, დიზაინერის მომსახურება - 4000 ლარი, ლეპტოპის შეძენა - 2000 ლარი და ა.შ.

მთავარია რაც გჭირდებათ თქვენი იდეის განსახურციელებლად ყველა მომსახურება და პროდუქტზე ჩამოწეროთ შესაბამისი თანხები. ისე რომ ბიუჯეტი მაქსიმუმ იყოს 25 000 ლარი.

**ჰიდრავლიკური სისტემა: -5000ლ**

**ლაზერი: -10000ლ**

**აგრონომის ხელფასი: -500ლ**

**სამი თანამშრომლისთვის კომპიუტერი: -3000ლ**

**ცენტრალური კომპიუტერი ჰიდრავლიკის მართვის სისტემა : -2000ლ**

**ხელფასი ceo-ს: -500ლ**

**ხელფასი ინჟინერს: -500ლ**

**ხელფასი ფინანსების მენეჯერს: -500ლ**

**ხელფასი მარკეტოლოგს: -500ლ**

**სერვერი საიტისთვის და სხვა სერვისებისთვის: -2500ლ**

**განცხადების გასაგზავნად აუცილებელია გუნდის ყველა წევრის რეზიუმე ე.წ. CV.**